

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Современное финансовое состояние аграрного сектора России можно охарактеризовать как катастрофическое, поскольку около 67% сельскохозяйственных предприятий на 1.01.2004 г. были нерентабельными и имели кредиторскую задолженность на сумму более 25 млрд рублей. Ценовая диспропорция на средства производства и энергоносители и другие факторы сказываются на финансовом состоянии предприятий сельского хозяйства. Сегодня возникает вопрос о продовольственной безопасности России. В мировой практике уже накоплен достаточный опыт решения подобных проблем, и самым ярким примером можно рассматривать развитие аграрного сектора США. Сельское хозяйство Соединенных Штатов Америки и его финансовые организации функционируют в тесном контакте с другими секторами экономики. Свои отношения они строят в зависимости от реально складывающихся условий. Однако чтобы получить определенную сумму денежных фондов, фермеры вынуждены свое производство вести на таком уровне, который в жесткой конкурентной борьбе позволяет доказать их преимущество перед многими общественными и частными заемщиками с других сфер экономики. В стране под влиянием необходимости обеспечения продовольственной независимости и давления на мировой потребительский рынок довольно успешно осуществляется денежная (монетарная) и налоговая (фискальная) политика по отношению к сельскохозяйственным предприятиям. Она оказывает существенное влияние на выделение дотационных и заемных средств для обеспечения интенсивного ведения сельского хозяйства и поддержания высокой конкурентоспособности как внутри страны, так и за ее пределами.

В результате этого фермерское движение в США не стоит на месте. Изменяется численность фермерских хо-

зяйств и их размер, происходит существенный рост капитала, валового дохода и прибыли. За последние 40 лет количество фермерских предприятий уменьшилось на 3,5 млн, или в 2,7 раза, а средний размер земельного участка увеличился с 86 до 187 га, или на 101 га, то есть почти в 2,2 раза. Существенно изменилось имущественное состояние фермеров. Если в 1950 г. в расчете на одного владельца приходилось имущества на 17 тыс. долл., то в 1990 г. - на 395 тыс., или рост составил 378 тыс. (более чем в 23 раза). Это стало возможным благодаря многим факторам, в том числе и тому, что в США функционирует разумная финансовая политика и действенная система поддержки сельскохозяйственного производства, а также сбыта продукции.

Такие огромные государственные вливания легли в благодатную почву и позволили фермерам валовой доход увеличить с 33 до 196 млрд, или почти в 6 раз. Еще в больших размерах (с 10 до 196 тыс.) он вырос в расчете на одно фермерское хозяйство. Убедительным доказательством высокой эффективности сельского хозяйства США являются и такие данные. Имея в 1999 г. 271,6 млн жителей, или 4,6% населения всего земного шара, США производили по 16% зерна и мяса, 13 — молока и почти 10% - яйца. В расчете на душу населения приходится 1268 кг зерна, 128 кг мяса, 261 кг молока и 310 штук яиц. По сравнению со среднемировыми данными это больше, соответственно, в 3,4; 3,3; 2,8 и 2,1 раза. Если во всех странах мира средняя продуктивность коров составила 2072 кг, то в США - 7690 кг (в 3,7 раза выше). Один фермер США обеспечивает продовольствием 85-90 человек, в то время как в среднем в мире - всего 8-10 человек. В этом немалую роль сыграла и правительственная финансовая политика государства в части налогов, дотаций, кредита и ценообразования, а также выхода фермеров со

своей продукцией на мировой продовольственный рынок. Для этого в США осуществляется гибкая финансовая политика и действенный ее механизм. Так, государство может увеличить расходы такому учреждению, как Агентство по оказанию услуг фермерам (FSA), изменить размер заемных фондов или ограничить кредитование путем сокращения этих статей бюджета. В то же время, как в любой другой цивилизованной стране, так и в США, считают, что уровень налогов оказывает, подчас, решающее влияние на объем и эффективность производства сельскохозяйственной продукции. В целом банковская система страны направлена на координацию потока денежных средств в сельское хозяйство, определение и обеспечение размера заемных средств и др. Такой гибкий подход банковской системы к нуждам аграрного сектора экономики положительно отражается на деловой активности фермеров и, естественно, на эффективности использования заемных средств. Считается, что снижение налогов ведет к стимулированию роста доходов, занятости людей и сбережению ресурсов. В то же время увеличение размера налогов оказывает противоположное воздействие на всю экономическую систему.

В США очень поучительной является система поддержки фермеров денежными дотациями. Во-первых, государственная помощь распространяется не на производственную, а на товарную продукцию, поэтому она и высока (98-99%). Во-вторых, она построена таким образом, чтобы стимулировать рост объемов производства и реализации сельскохозяйственной продукции прежде всего экономически эффективно работающим предприятиям, а это, как правило, хорошо оснащенные фермерские хозяйства.

Из анализируемых 1506 тыс. фермерских хозяйств (75% от их общего числа) 1214 (80,6%) реализуют продукции на сумму до 100 тыс. долларов. По площади пашни они меньше среднего размера на 11%, а продукции в расчете на гектар пашни они реализуют в 1,8 раза меньше. Самые мелкие фермы (до 40 тыс. долл.) являются убыточными, а чуть крупнее (41-100 тыс.) приносят 36 долл. прибыли на 1 га пашни, но

это тоже в 1,4 раза меньше, чем в среднем по всем хозяйствам. Исходя из того, что размер выделяемых им дотаций составляет 10,8 долл/га, или в 2,4 раза меньше среднего уровня, можно сделать следующее заключение. Государственные органы США больше поддерживают тех фермеров, которые более выгодны для общества и имеют перспективу, несмотря на то, что их и меньшинство (292 тыс., или 19,4%).

Проводимая в стране монетарная политика к аграриям является эффективным инструментом для достижения национальных целей, установленных Конгрессом и Президентом США, в части поддержания ценовой стабильности и полной занятости населения. Для этого банки стремятся обеспечить необходимый поток выделяемых для АПК кредитов и предложение денег для установления определенной стабильности, таким образом, они оказывают влияние на доходы населения, их занятость и сбережения средств. Путем регулирования предложения займа денег, условий, по которым фермеры занимают их, власти могут стимулировать или замедлять деловую активность экономики. Федеральная резервная система, которая была создана соответствующим актом еще в 1913 г., и до настоящего времени является основной организацией, регулирующей монетарную национальную политику Соединенных Штатов.

В Федеральную резервную систему на правах ее членов входит и пять тысяч коммерческих банков, которые контролируют около 80% активов. Численная их доля составляет 38% из всех 13 тыс. банков США. Несмотря на то, что отдельные банки работают для получения прибыли, вся система имеет иное назначение. В своей деятельности она зарабатывает деньги, всю прибыль и резервы передает в казначейство США. Руководит Федеральной резервной системой совет директоров, состоящий из семи членов. Они назначаются Президентом США и утверждаются на 14-летний срок Сенатом. В течение этого срока они должны работать только в резервной системе. Их основная задача состоит в формировании национальной монетарной политики и контроле за ее выполнением.

Федеральная резервная система посредством контроля над предложением денег регулирует размер кредита. Существует четыре основных пути, по которым осуществляется этот контроль. Это регулирование банком требований по резервированию, проведение открытых рыночных операций, регулирование учетной ставки и использование различного рода выборочного контроля.

Открытые рыночные сделки контролируются Федеральным комитетом (FOMS), который покупает и продает правительственные ценные бумаги, являющиеся долговыми обязательствами. Этот комитет состоит из 12 членов: 7 - от Совета правительства и 5 — от Президента Федерального резервного банка. Путем покупки и продажи ценных бумаг Федеральная резервная система влияет на объем банковских запасов. Предположим, что Федеральная резервная система приобретет ценные бумаги у коммерческих банков стоимостью сто тысяч долларов. Система получает ценные бумаги, а банки получают доллары в качестве залога. Залог увеличивает фонды, поэтому заем может быть осуществлен. При этом банки зарабатывают деньги и не хотят потерять процент на них, оставляя деньги без дела.

Таким образом, путем увеличения предложения заемных фондов осуществляется тенденция к снижению ставки

процента. Следовательно, низкий уровень ставки может вести к дополнительным заимствованиям.

В своей деятельности Федеральная резервная система широко использует как выборочный контроль, так и моральное воздействие, побуждая банки следовать разумной банковской политике. Время от времени ФРС использует свое право по регулированию кредитов потребителей с погашением в рассрочку. Такой контроль может быть связан с требованием наличных платежей (первоначальным взносом), максимальной продолжительностью займа и платежей по ставке процента; проданные ценные бумаги покупают коммерческие банки и другие инвесторы.

Таким образом, организация финансового обеспечения аграрного производства в США прошла жесткую проверку временем и зарекомендовала себя с лучшей стороны. Положительные ее стороны следовало бы использовать и в России, которая в этом деле еще не имеет своего положительного опыта.

Библиографический список

1. The Agriculture Policy. USDA. Washington, USA. 2000.
2. Smith R. The Support of Government. Minnesota, USA. 2000.



УДК 338.(075.8)

**Л.В. Миснякова,
Л.Н. Минова**

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДОВ ИЗМЕРЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Управление показателями труда представляет собой, по определению М. Армстронга, процесс оценки и повышения этих показателей. Он основывается на согласовании целей, требований к компетентности и потребностей развития, измерении результатов и по-

казателей труда в соответствии с этими потребностями и выдвижении новых целей и планов развития на основе этого измерения [1].

Управление производительностью, в понимании Д.С. Синка, - это процесс, предполагающий стратегическое и опе-