

5. Долгосрочная целевая программа «Развитие сельского хозяйства Алтайского края» на 2013-2020 годы [Электронный ресурс]: постановление администрации Алтай-

ского края от 5.10.2012 г. № 523, 2012. – Режим доступа: <http://www.regionconsultant.ru>.



УДК 332.1

Н.А. Чижова

К ВОПРОСУ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПОТЕНЦИАЛЕ РЕГИОНА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Ключевые слова: социально-экономический потенциал, факторы развития, потенциал региона, классификация целей, критерии развития региона.

Введение

Совершенствование механизмов регионального развития становится одним из наиболее актуальных вопросов в области повышения общего качества управления народным хозяйством. Российские регионы обладают существенным потенциалом развития, который при определенных условиях может стать дополнительным источником роста экономики страны. Вместе с тем существующие межрегиональные диспропорции способны в долгосрочной перспективе оказаться серьезным ограничителем роста российской экономики [1]. Все это способствует росту числа исследований социально-экономического потенциала региона как элемента национальной экономики, направленных на изучение понятия, факторов, определение целей и формирование концепций с целью развития имеющегося социально-экономического потенциала регионов.

Цель – изучить теоретические аспекты понятия «социально-экономический потенциал региона», рассмотреть влияние факторов на его оценку.

Исходя из цели поставлены следующие **задачи**: изучить и систематизировать различные взгляды ученых на понятие «социально-экономический потенциал», рассмотреть процесс оценки потенциала и предложить классификацию основных факторов развития потенциала.

Оценка потенциала развития региона, изучение основных факторов его развития, а также поиск механизмов совершенствования процесса регионального развития становится одним из наиболее актуальных вопросов в области повышения общего качества управления народным хозяйством. Российские регионы обладают существенным потенциалом развития, который при опреде-

ленных условиях может стать дополнительным источником роста экономики страны. Вместе с тем воздействие множества факторов способно в долгосрочной перспективе оказаться серьезным ограничителем роста российской экономики. Это способствует росту числа исследований социально-экономического потенциала региона как элемента национальной экономики, направленных на изучение понятия, факторов, определение целей и формирование концепций с целью развития имеющегося социально-экономического потенциала регионов.

Изучение понятия «социально-экономический потенциал региона» следует начинать с рассмотрения понятия «потенциал». Так, в Большой советской энциклопедии приводится определение термина «потенциал» как «средства, запасы, источники, имеющиеся в наличии и могущие быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения определенных целей, осуществления плана; решения какой-либо задачи; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области» [2]. Понятие же «социально-экономический потенциал» региона (экономической системы) широко используется на практике и в научной литературе. Однако его содержание трактуется неоднозначно в разных источниках и не имеет единого определения, что приводит к множественности оценок экономического потенциала одной и той же экономической системы. Анализ публикаций выявляет значительные различия в определении данного понятия, понимании его сущности, составляющих элементов, взаимосвязи его с такими понятиями, как «национальное богатство», «уровень экономического развития» [3]. Потенциал играет ключевую роль в формировании и функционировании всех хозяйствующих субъектов. Однако в экономической теории категория потенциала не фигурирует среди ее базовых понятий, она не включена в систему факторов развития хозяйства, экономического равно-

весия, механизма функционирования в целом. Категория потенциала находит косвенное выражение через понятие «ресурсы», которые трактуются как ограниченные элементы экономики, то есть как несоответствие потребности и запаса [4].

Потенциал в теории стратегического управления понимается как способность к будущим действиям. Анализ подходов к пониманию сущности потенциала, его структуры, по мнению И.В. Нестеровой, отражен наиболее полно в теории «Пяти пальцев», которая была положена в основу оценки. В «кулаке» потенциала пять пальцев: знания (умения, опыт, мастерство), преимущества позиции (политики), доход, здоровье, имя (сила, влияние личности, имидж). Словосочетание «потенциал территории» в литературе встречается редко и подразумевает только лишь наличие ресурсов [5].

Однако, на наш взгляд, в современных условиях становится очевидным, что проблемой является не только недостаток средств и ресурсов для реализации тех или иных целей, но и формирования самих целей, новых способов производства, создания новых технологий, продуктов и новых рынков. Мы рассматриваем понятие социально-экономического потенциала региона как совокупность ресурсной, промышленной, финансовой, инновационной сфер и других сфер, итогом развития которых является рост уровня благосостояния населения. Рост благосостояния определяется экономическим балансом между ресурсным потенциалом региона и эффективностью его использования.

Суммируя вышеизложенное, под социально-экономическим потенциалом мы понимаем совокупную способность экономики региона, ее отраслей, предприятий, хозяйств осуществлять производственно-экономическую деятельность, выпускать продукцию, товары, услуги, удовлетворять запросы населения, общественные потребности, обеспечивать развитие производства и потребления в регионе с перспективой развития внешнеэкономической деятельности с целью роста конкурентоспособности региона.

Характеристика социально-экономического потенциала региона – необходимое условие разработки и реализации программ развития экономики региона. В основе характеристики лежит статистическая оценка данного потенциала, его составляющих, оценка факторов роста и эффективности использования.

На наш взгляд, оценка потенциала должна состоять из следующих этапов: **аналитического, концептуального и прогнозного**. Комплексная поэтапная оценка позволяет

дать оценку текущим возможностям и выявить направления социально-экономического развития региона.

I этап. Аналитический этап, на наш взгляд, должен включать в себя:

1) исследование территориальных связей региона;

2) определение структурных связей, экономического ядра региональной системы производства.

II этап. Концептуальный этап следует за аналитическим и заключается в разработке концепции развития региона с учетом стоящих перед регионом экономических и социальных задач. Концепция развития зависит от результатов первого блока прогнозирования и формируется в два этапа:

1) формирование целей и их конкретизация в виде определенных задач, направленных на решение соответствующих проблем региона;

2) определение приоритетов в целях и задачах экономического и социального развития и разработка основной стратегии регионального развития;

3) оценка поставленных целей с учетом факторов развития.

Специфика целей, проблем и факторов развития в различных регионах не позволяет унифицировать данный этап, поэтому рассмотрим его более подробно.

Зачастую регионы с низким социальным элементом потенциала направлены на улучшение образования, питания, здравоохранения, повышение уровня благосостояния, оздоровление окружающей среды, обогащение культурной жизни, расширение личной свободы. Регионы с низким экономическим элементом потенциала направлены на развитие инфраструктуры, логистики, развитие промышленности, строительство автодорожной развязки и другие. Многие регионы нуждаются в развитии обоих направлений, поэтому ставятся цели и социального, и экономического плана. Зачастую возникают конфликты целей. Конфликт целей приводит к снижению возможностей потенциала, отвлекая ограниченные средства на решение второстепенных задач, перефилирование направлений развития, может привести к неверной оценке потенциала и ошибочному выбору пути его развития. Поэтому развитие социально-экономического потенциала региона требует особого рассмотрения долгосрочных и краткосрочных целей, определения методов разрешения конфликтов целей [6].

Долгосрочные и краткосрочные цели по своему содержанию сильно различаются, неодинаковы и меры по их достижению. На наш взгляд, критерии экономического развития не всегда играют роль целей или це-

левых ориентиров, и наоборот. Нередко в качестве тактических целей регионального развития выступают промежуточные задачи, играющие роль необходимых условий успешного развития – привлечение новых видов бизнеса, развитие малого бизнеса, развитие сферы услуг. Соответственно целям выстраивается система критериев (характеристик развития) и показателей, которые измеряют эти критерии. Цели развития регионов и систему критериев мы представили в виде таблицы 1.

Мы рекомендуем использовать универсальные интегральные показатели, так как региональная экономика является частью национальной, и ее развитие часто требует национального вмешательства (национальные проекты, программы, субсидии, льготы).

Предложенная нами классификация целей и система критериев целей позволяет более оперативно сформировать направление развития потенциала региона и провести

комплексную оценку намеченных мероприятий. Также данный способ отражения целей наглядно показывает необходимость комплексного подхода к формированию целей и прогнозированию деятельности региона.

Потенциал региона во многом зависит от внешних условий и факторов, которые имеют различную природу происхождения. Мы предлагаем классифицировать основные факторы.

Предложенная классификация факторов отражает природу их возникновения и направленность, также следует отметить, что зачастую базовые факторы выступают и в качестве барьеров для развития потенциала (при негативном влиянии остальных групп факторов), при положительной картине их вес снижается. Экономические факторы выделены в отдельную группу, так как их влияние на конкурентоспособность региона очень велико.

Таблица 1

Классификация целей и критериев развития региона

Типология целей (пример)	Система критериев/показатели (пример)
По срокам реализации	
Стратегические (долгосрочные) – становление и развитие постиндустриального общества Тактические (краткосрочные) – преодоление финансовых проблем вследствие кризиса Оперативные – привлечение новых видов бизнеса	Стохастические – темпы структурной трансформации производства и общества за анализируемый период (на планируемый период), % Фактические – валовой региональный продукт, млрд руб.
По направлению реализации	
Социальные (развитие здравоохранения) Экономические (развитие инфраструктуры)	Интегральные – индекс развития человека Частные – национальный доход на душу населения Индикативные – продукция сельского хозяйства исследуемого региона к продукции сельского хозяйства развитого региона страны (средненациональному значению), %

Таблица 2

Классификация факторов развития потенциала региона

Факторы регионального развития	Факторы макросреды (базовые)	Экономические	Факторы наращивания потенциала
Группа факторов	Факторы «Первой степени»	Макроэкономические факторы развития	Политика интенсивного роста потенциала
Пример	обеспеченность природными ресурсами; демографическая ситуация	состояние национальной экономики; национальные проекты, приоритетные направления развития экономики	повышение качества ресурсов; повышение эффективности производственных процессов
Группа факторов	Факторы «Второй степени»	Микроэкономические факторы развития	Политика экстенсивного роста потенциала
Пример	культурная среда; политическая среда; научно-техническая	стартовый потенциал региона; производственная специализация региона и т.д.	рост объема ресурсов в производственном процессе; развитие одной производственной специализации района (например, растениеводство)

III этап. Прогнозный этап, на наш взгляд, является заключительным и включает в себя определение количественных параметров и показателей развития региональной экономики в перспективе. Рекомендуется составлять несколько типов прогнозов (чаще всего три типа):

1) общеэкономические прогнозы развития региональной экономической системы в целом;

2) прогнозы развития отдельных отраслей и производств регионального хозяйства;

3) прогнозы развития отдельных административно-территориальных единиц (городов, районов).

Данная поэтапная схема оценки текущего потенциала и возможностей его развития является универсальным инструментом.

Заключение

Понятие «социально-экономический» потенциал представляет собой механизм сбалансированного развития и воспроизводства, удовлетворяющего запросы населения, общественные потребности, обеспечивающий развитие производства и потребления с перспективой развития внешнеэкономической деятельности. Целью изучения и оценки потенциала региона является рост конкурентоспособности региона.

Оценка потенциала, возможностей его развития представляет собой сложный процесс, включающий в себя аналитику, построение концепции и прогнозов развития. На оценку потенциала имеет большое влияние множество факторов, которые необходимо классифицировать по основным признакам. Предложенная в статье

классификация факторов и целей отражает природу их возникновения и направленность, что облегчает изучение степени их влияния на потенциал.

Для более глубокого изучения понятия «социально-экономический потенциал» региона необходим комплексный подход: необходимо изучить составляющие элементы потенциала региона с целью определения основных направлений воздействия на них, а также рассмотреть международный опыт, методологические подходы к оценке социально-экономического потенциала и его элементов.

Библиографический список

1. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: учебник. – М.: ГУ ВШЭ, 2004. – 496 с.
2. Большая советская энциклопедия / ред. Б.А. Введенский. – М.: Эксмо, 2008. – 672 с.
3. Смирнов С.Н. Региональные аспекты социальной политики. – М.: Гелиос, 2009. – 255 с.
4. Щуков В.Н. Экономический потенциал регионов России и эффективность его использования: учебное пособие. – Иваново, 2002. – 58 с.
5. Нестерова И.В. Потенциал территории как субъект стратегического государственного управления // Регион 86 – журнал государственного и муниципального управления Югры. – 2008, октябрь.
6. Зубаревич Н.В. Социальное развитие регионов России: тенденции и проблемы переходного периода. – М.: Эдиториал УРСС, 2005. – 213 с.



УДК 331.001.76

Т.Е. Кузнецова

ФОРМИРОВАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА В ИННОВАЦИОННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Ключевые слова: потенциал, интеллектуальный потенциал, инновационная организация, коучинг в организации, обучение сотрудников в организации.

Введение

Интеллектуальный потенциал персонала, уровень и качество полученного образования, приобретенные навыки, опыт, умения, совершенствующиеся на рабочем месте, напрямую связаны с повышением качества обслуживания потребителей и уровнем кон-

курентоспособности. Возрастающая роль коучинга определяется тенденцией ужесточения требований потребителей к квалификации торговых работников узкой направленности, а также повышенным интересом к интеллектуальному капиталу, его созданию и использованию. В связи с этим подчеркиваются необходимость разработки методики применения коучинга и использование накопленного интеллектуального потенциала в инновационной организации.